

Webinar

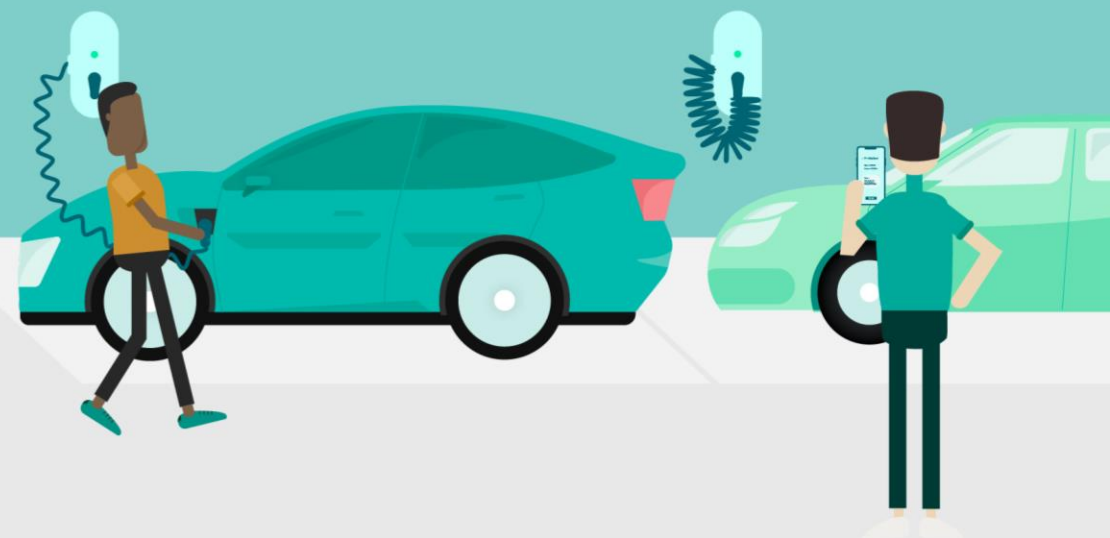
Därför bör ni erbjuda elbilsladdning till era parkeringskunder

9 juni 2022, kl 10:00–10:40

Med Oskar Ekman och Pelle Sjögren

MOBILITY 46

← Parkering



Vad kommer vi att prata om?

1. Vem är bäst lämpad att erbjuda elbilsladdningen?
2. Hur gör man för att erbjuda elbilsladdning på bästa sätt?
3. Finns det några vanliga misstag som man bör undvika på vägen?
4. Vilka affärsmöjligheter öppnas upp när man integrerar elbilsladdningen i sin parkeringsaffär?
5. Frågestund



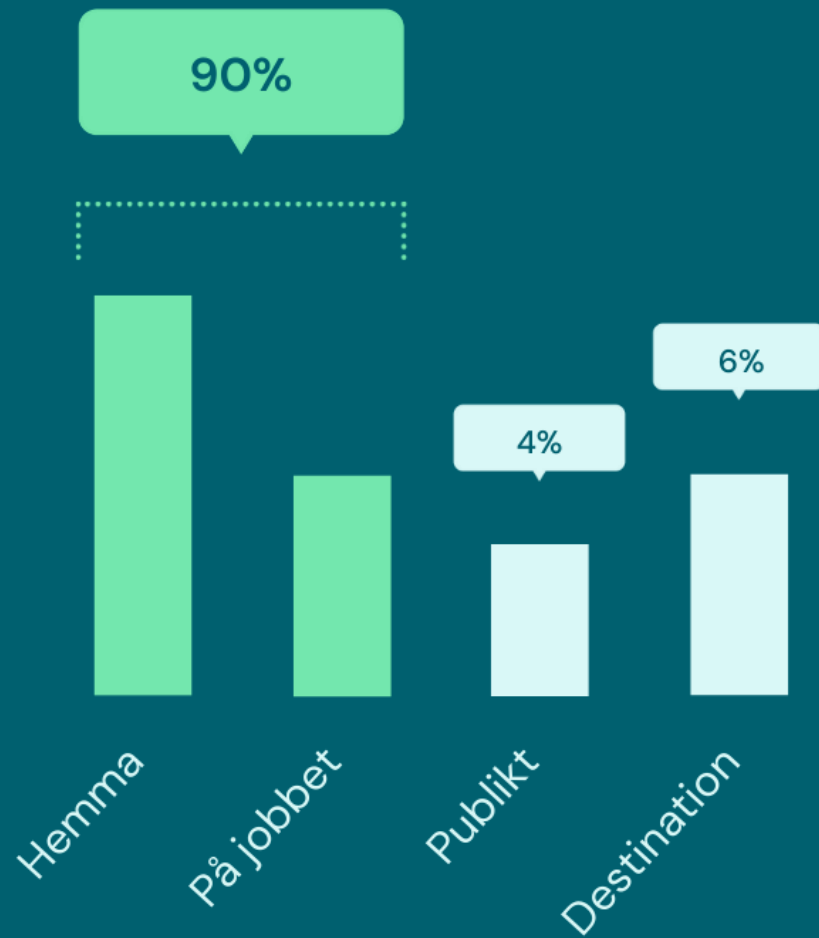
**Elbilsladdning &
parkering hör ihop!**

Nyckeln till skalbar och lönsam elbilsladdning

Laddtid (h)						
Effekt (kW)						
		1 h	3 h	5 h	7 h	9 h
1,4 kW		0,7 mil	2,1	3,5	4,9	6,3 mil
2,3 kW		1,2	3,5	5,8	8,1	10
3,7 kW		1,8	5,5	9,2	12,9	16,6
7,2 kW		3,6	10,8	18	25,2	32,4
11 kW		5,5	16,5	27,5	38,5	49,5
22 kW		11	33	57,7	77	99

Normalladdare
(AC-laddning)

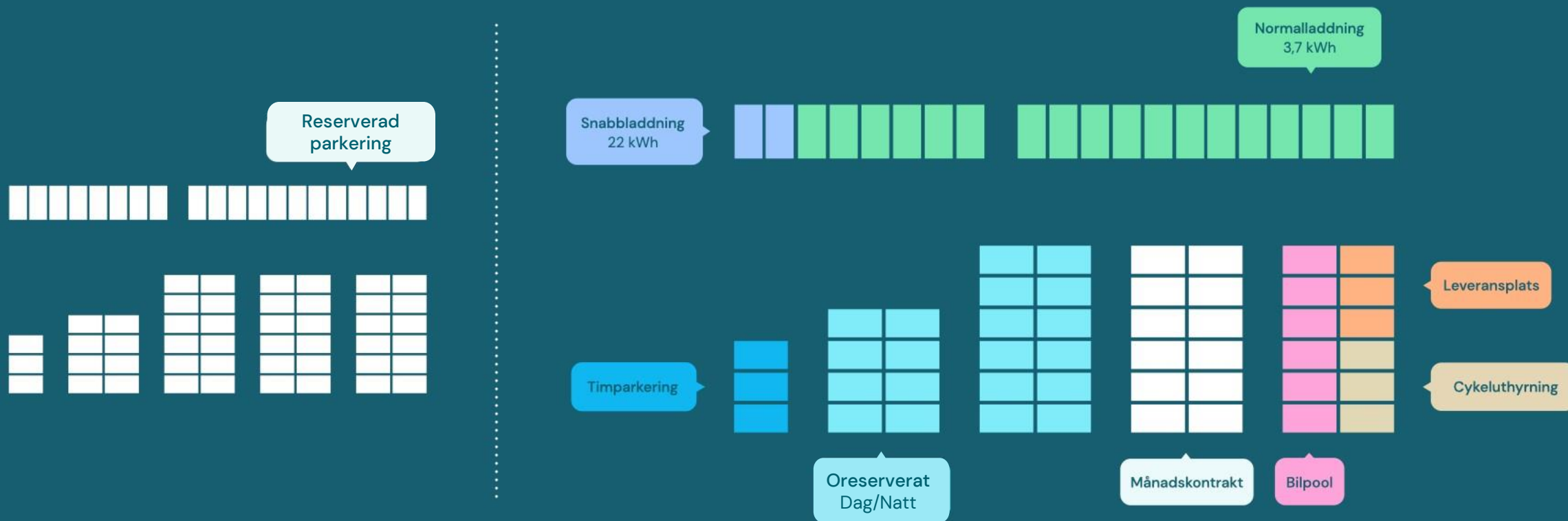
Genomsnittsresan
med bil är **2,5 mil**
enkel väg



90% av laddningen
sker när bilen står
parkerad



Ny affärsmöjlighet för parkering



Viktiga frågor inför etablering av parkeringsladdning

- Hur mycket ström i fastigheten kan nyttjas för elbilsladdning?
- Var är det strategiskt bäst att placera laddarna?
- Vilken effekt ska vi erbjuda?
- Vilken typ av laddare är lämplig?
- Vilket pris ska vi sätta för laddningen?
- Hur ska vi ta betalt?



Hur tar man betalt?

Fast schablon inkl fri laddning

Exempelvis 600kr/månad

Fördelar

- Enkel debitering
- Fast månadsintäkt ger förutsägbar investeringskalkyl med bestämd återbetalningstid
- Incitament för hög nyttjandegrad

Nackdelar

- Ger hyresgästen en "trubbig" debitering med risk för hög laddkostnad
- Förutsätter bestämd effekt, kan inte erbjudas mot lastbalansering

Mest rättvis prismodell!

Fast schablon med rörlig elkostnad

Exempelvis 300kr/månad + 2 kr/kWh

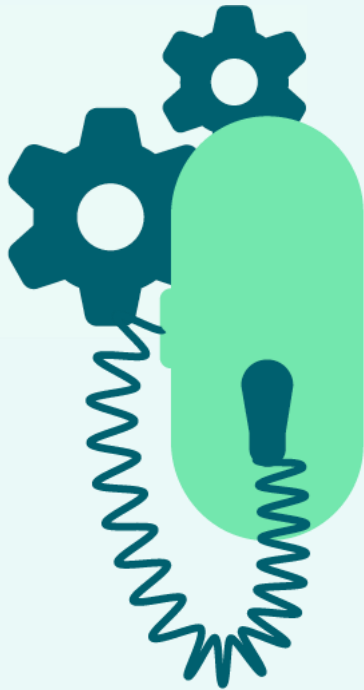
Fördelar

- Möjliggör för lastbalansering med oregelbunden effekt
- Ger hyresgästen en mer effektbaserad debitering

Nackdelar

- Minskar incitament att nyttja laddaren
- Mer administration med avläsning av elförbrukning

Hur kan vi hantera den tekniska driften av våra laddare?



1. Ta hand om den tekniska driften själv
2. Outsourca teknisk drift till hårdvaruagnostisk laddoperatör
3. Outsourca hela laddaffären till en laddoperatör?

Nackdelar:

- Komplicerad koordinering mellan parkerings- och ladderbjudande
- Sämre rådighet
- Eventuell inlåsnings till hårdvara
- Försämrade kundupplevelse

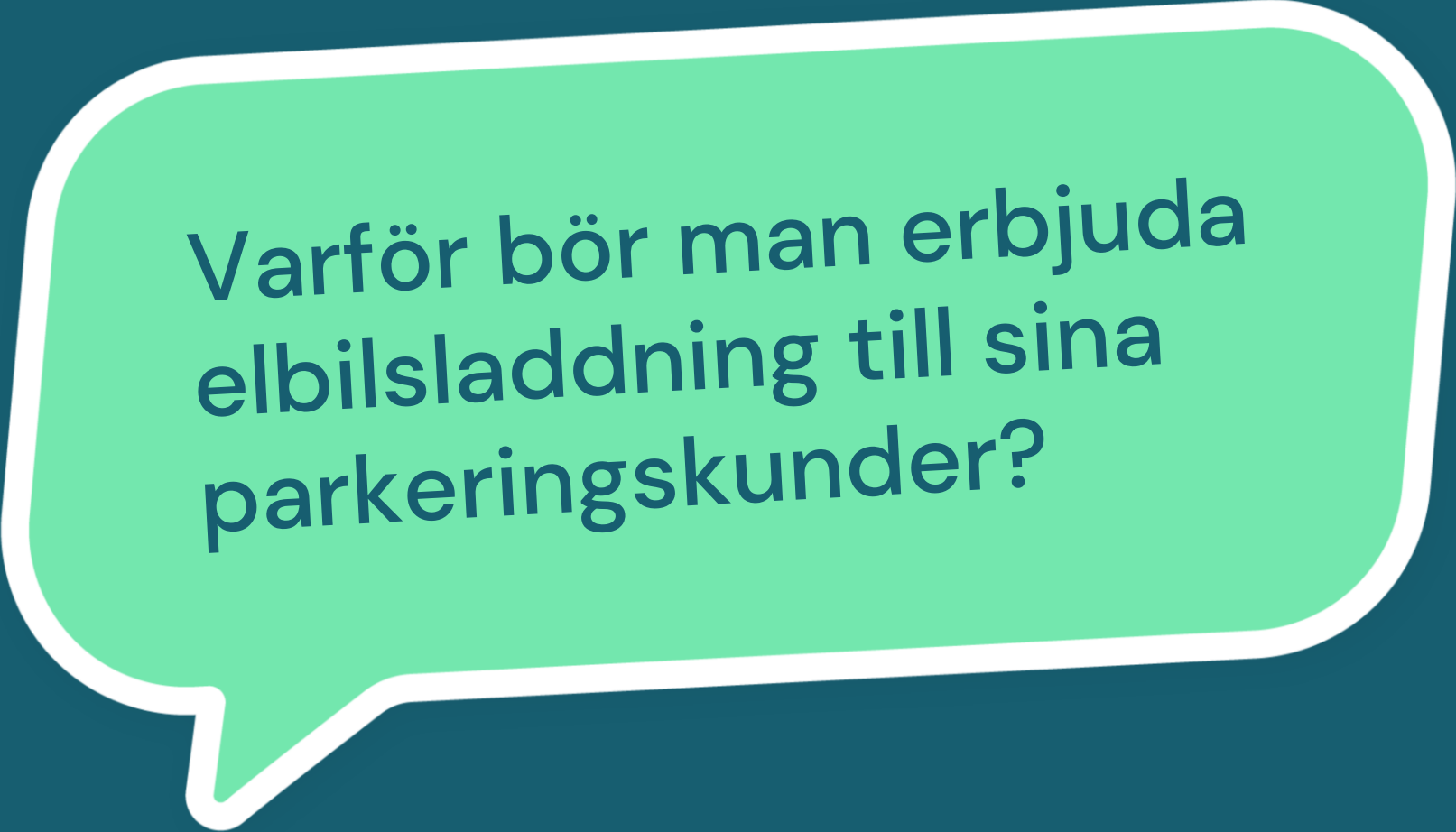
Vad innebär det?

Gör det själv – tänk på:

1. Val av hårdvara och lösning för lastbalansering
2. Koordinera inköp, installation och uppkoppling av laddare
3. Via larm övervaka laddare och skicka ut tekniker för reparation

Lägg ut driften – tänk på:

1. Välj en operatör som är hårdvaruagnostisk
2. Välj en operatör som är eltekniskt stark och bidrar med expertis kring installation och lastbalansering
3. Välj en operatör som har lokala elektriker (egna eller partners) för att säkerställa kvalitet vid installation och reparation



Varför bör man erbjuda
elbilsladdning till sina
parkeringskunder?

5 fördelar med parkeringsladdning

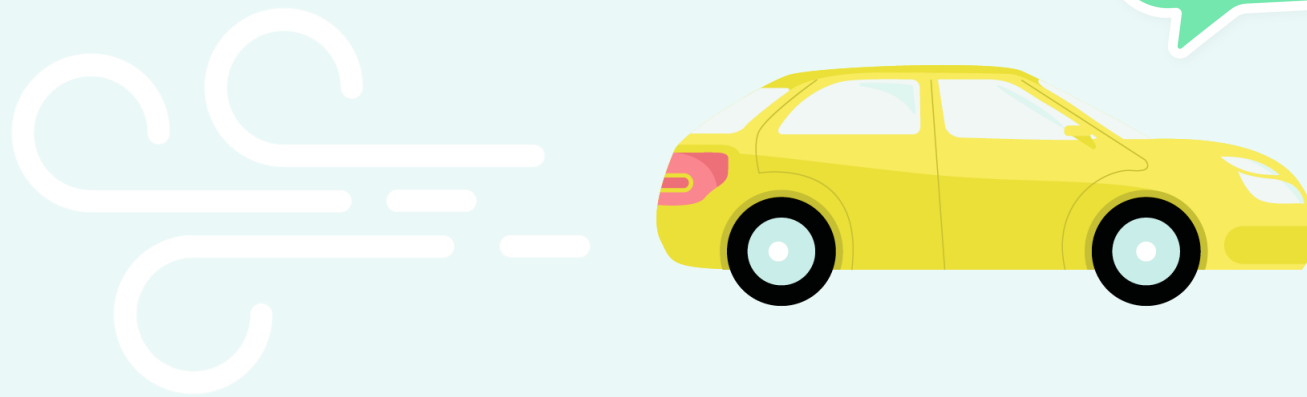
1. Förbättrad kundupplevelse
2. Bättre rådighet gällande erbjudandet i en marknad som utvecklas snabbt
3. Större möjlighet att möta efterfrågan då effekten räcker till fler
4. Möjlighet till ny intäktsström utöver parkering
5. Ni gör redan allt för parkering, stark synergi att addera laddning i samma erbjudande/processer/flöden.

5 vanliga misstag

1. Göra det krångligt för användaren
2. Lägga ut hela laddaffären (kommersiell och teknisk drift)
3. Välja för hög effekt på laddarna
4. Missa att ta betalt, eller ta fel betalt
5. Missa sambandet mellan parkering och laddplats (att man inte kan erbjuda laddplats utan parkering)

"Allt du behöver veta
om elbilsladdning"

Ny guide!



Tack!



Pelle Sjögren

070 461 39 07
pelle.sjogren@mobility46.se



Oskar Ekman

072 396 37 88
oskar.ekman@mobility46.se

MOBILITY 46

